

# Projekt „Erfolgreiche Unternehmensnachfolge oder Verkauf“



## Unternehmensnachfolge oder Verkauf – Prozess richtig planen

- Sie möchten wissen, wie die familieninterne Unternehmensnachfolge in Ihrem Falle konkret gestaltet werden muss oder wie und zu welchem Preis Sie Ihr Unternehmen veräußern können?
- Sie brauchen einen verbindlichen „roten Faden“, der sowohl Ihre Interessen und die Ihrer Nachfolger/in berücksichtigt und/oder eine Einschätzung zum realisierbaren Verkaufspreis?
- Sie wollen wissen, welche wirtschaftlichen Risiken bestehen und welche Fehler Sie unbedingt vermeiden müssen?

Kompetente und individuelle Antworten erhalten Sie durch unser Projekt auf Basis von fast 25 Jahren Erfahrung im Thema – direkt bei Ihnen vor Ort.

## Mögliche Projektinhalte:

Die Beratung findet bei Ihnen vor Ort statt, Sie sollten in jedem Falle bis zu 3 Stunden Zeit einplanen. Im Nachgang erhalten Sie wenige Tage später auch das schriftlich zusammengefasste Ergebnis mit Ablaufplan. Nachfolgende Inhalte sind möglich, diese können auch verändert oder variiert werden.

## Variante A - „Nachfolge im Familienbereich“

Hier werden wir mit Ihnen mögliche Nachfolgeszenarien mit ihren Vor- und Nachteilen vorstellen und diskutieren. Es wird anhand der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen konkret geklärt, welche(s) Modell(e) für Sie in Frage kommen. Hierbei zeigen wir mögliche Vor-/Nachteile auf und klären, welche Schritte im Nachgang zu unternehmen sind und wo v.a. Chancen und Risiken liegen.

## Variante B - „Nachfolge durch Unternehmensverkauf“

Wir erläutern Ihnen den Weg zur Vorbereitung eines Unternehmensverkaufes und die möglichen Modelle (externer Verkauf, Verkauf/Übergabe an Mitarbeiter, etc.). Hierbei zeigen wir Ihnen die allgemeinen rechtlichen, steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Rahmenbedingungen auf und erläutern Chancen und Risiken. Wir nehmen eine erste Einschätzung zu einer Kaufpreisspanne vor, die wir in der schriftlichen Zusammenfassung noch einmal präzisieren (im Nachgang). Hierbei erläutern wir Wege zur Käuferfindung und -auswahl.

## Projektgebühr:

**Die Kosten für das Projekt betragen EUR 995,- (pauschal zzgl. USt.),** enthalten sind auch An-/Abfahrt, KFZ-Kosten, Termin vor Ort sowie der schriftliche Kurzbericht. Obige Gebühren gelten für kleine, mittlere Unternehmen (keine Konzernstrukturen, etc.). Weichen Sie mit Ihrem Unternehmen hiervon ab, bitten wir um Einzelanfrage!

## Fragen/Kontakt:

tietz&schreiner Unternehmensberatung GmbH  
Ansprechpartner: Dipl. Kfm. Andreas Schreiner  
Sächsische Str. 7  
10707 Berlin  
Tel.: 030-315 05 895 Fax: 030-315 05 896  
mail: [office@tietz-schreiner.de](mailto:office@tietz-schreiner.de)  
[www.tietz-schreiner.de](http://www.tietz-schreiner.de)

# Projektauftrag

Ich/Wir beauftrage/n die tietz & schreiner Unternehmensberatung GmbH, Sächsische Straße 7, 10707 Berlin mit der Durchführung des umseitigen Projektes, in meinem Falle wird zurzeit die nachfolgend angekreuzte Übergabevariante geplant.

A - „Nachfolge im Familienbereich“

B - „Nachfolge durch Unternehmensverkauf“

Unternehmen: \_\_\_\_\_

Ansprechpartner/-in: \_\_\_\_\_

Straße: \_\_\_\_\_

PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Tel.: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_

Mail: \_\_\_\_\_

**Die Projektgebühr** i.H.v. EUR 995,- zzgl. USt. (pauschal) überweise ich nach Beauftragung und vor Durchführung des Projektes vor Ort gegen Erhalt einer Rechnung.

Ich/wir sind/waren Mandant (Auftragsverhältnis) der tietz&schreiner Unternehmensberatung GmbH und erhalten 10% Nachlass auf die Projektgebühr.

**Faire Fristen:** Ich/wir können jederzeit vor Projektbeginn von dieser Beauftragung kostenfrei zurücktreten oder den Termin verschieben, hierzu bedarf es einer schriftlichen Mitteilung mind. zwei Werktagen (Posteingang!) vor dem vereinbarten Projekttermin oder besser einer persönlichen telefonischen Absage bei einem Mitarbeiter(in) der tietz&schreiner Unternehmensberatung GmbH am Vortage (nur werktags) des vereinbarten Termins zu den Bürozeiten (tägl. 9 -18 Uhr, Fr. 9 -14 Uhr, Absage auf Anrufbeantworter ist zu spät!). Wird die Projektteilnahme erst vor Ort abgesagt oder verschoben, werden hierfür 60% der Projektgebühr abgerechnet.

.....  
Ort, Datum .....  
Unterschrift

Beauftragung per Fax: 030/31 50 58 96  
per Mail: [office@tietz-schreiner.de](mailto:office@tietz-schreiner.de)  
per Post: tietz & schreiner Unternehmensberatung GmbH  
Sächsische Straße 7  
10707 Berlin